

現在、和泉センターのフロントリー で工夫していることや、 場を広げる太田に、これまでの仕事 2019年には準社員となり活躍の ダーとしてチームをまとめている。 社物研の一員となった太田智香子は ついて聞いた。 4年、 パートとして株式会

やりがいに

入社後、 いきなりの挫折

りとりをしたり、エクセルで初めて使 がわからない中、お客様と現場とのや 必要だとショックを受けた。専門用語 括っていたが、思った以上のスキルが ならそつなくこなせるだろうと高を な対応が求められる。入社当初、自分 話やシステム上のやりとりでは細や のが、フロント業務の主な役割だ。電 問自答を繰り返していたという。 う関数を覚えたり。もう辞めたほうが いいのではないかと、毎日のように自 お客様からの連絡を現場に伝達する

***成長:という成果を**

3か月が過ぎたある日、現場の社員

という。 きたときも、自身の成長を実感できた て認めてもらえたと感じた瞬間だっ 問を受けた。それまでは太田を飛び越 して、ご要望をうまく伝えることがで た。お客様と現場をつなぐパイプ役と し、上司に確認されていたため、初め から自身が担当するお客様のことで質

応できる余裕も身についている。 いシステムが導入されても抵抗なく対 れを把握していった。今では多少新し その後、 1、2年かけて全体的な流

やりとりには細心の注意を

配るのは、お客様への言葉の選び方だ。 応を決める。そんな最中でも特に気を りかねない。本社にも確認しながら対 が、無理をしてしまえば事故につなが ター長や現場の担当者と相談しなが 優先せざるを得ない場合もある。セン ロント担当の役割だが、現場の事情を 「まわりくどい説明だと相手に納得 お客様のご要望を叶えることが、 ご要望に応えるための答えを探す

いい伝え方を、今も模索しています」。 れば適切な説明にならない。ちょうど していただけないし、言葉が少なすぎ

お急ぎだから早く答えてね」と、 務に不慣れな後輩にも「そのお客様は とで業務をスムーズに進めている。業 の状況を把握し、優先順位をつけるこ ないことですからね」。 を抱えていようが、お客様には関係の となった。 それからは、電話を受けながら相手 イスしているという。 「スピードが大切。私がいくつ担当

応をつい後回しにしてしまったお客様

人社して1年が経った頃だった。対

「申し訳ございません……」。 「それしか言われへんのか!」

「申し訳ございません」。

「返事が遅すぎる。どういうことや

自身の対応を見つめ直すクレームをきっかけに

という苦い経験がある。上司が引き継 を、電話越しに大激怒させてしまった

太田はそのお客様の担当を外れ

公私ともに刷新 和泉センターへ異動

だったから。土曜日出勤ができないこ ことから異動を申し出る。実は当時 それまでの職場よりも通勤が近くなる らえることから、パート職を選んだ。 とや子どもの急な病気にも対応しても 子を持つ太田にとって融通の利く職場 太田は家のことや仕事のことで悩みを そもそも物研に入社したのは、幼い 17年、和泉センターが新設され、

「和泉センターはすべてが新し

た。 また頑張れるかもしれないと思いまし 違う風が私の中で吹いてきた感じで、

たが、上司やパート仲間に励まされ立

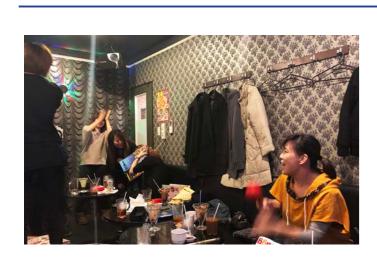
た。初めてのクレームに自信をなくし

ち直ることができた。そして、このク

レームが自身の対応を見つめ直す機会

打診を受けて準社員となり、現場社員 やりがいも増えた。20 との関わり方が大きく変わった。 に仕事ができる環境になったことで、 異動を機に、リーダー職へ。主体的 9年には、

ける場面も増えています」。 れ私やります!』と積極的に仕事を受 ことに気づきました。今では『あ、そ 「パートだからと気を遣われていた



\\次号もお楽しみに! //

次号予告 vol.11

ありがとうを伝えよう 今月のピカイチ

体制づくりをお客様を支える

必要だと感じている。単に人手を増や つくっていかなければならない。 フ一人ひとりの対応力をあげる環境を せばいいというわけではなく、スタッ の要望にしっかりついていける体制が 規模が年々大きくなる中で、お客様

のでは、 成長していける環境を整えていきたい と思っています」。 ん。みんなで話し合いながら、一緒に 「『ここまでしかできません』という 相手に納得していただけませ

ダーは、かかげた目標へ向けて、これ からも全力で邁進していくに違いない フロントスタッフたちの頼れるリ

Contents

社長に聞いた/

コロナが明けたら行きたい 近くのおすすめ ランチ・ディナー

社長がおすすめするお店をご紹介! これを機に新たなお店を 開拓してみては……?

そば処 片蔵



営業時間:11:00~15:00 定休日:火曜日·第一月曜日

おすすめポイント: 「自慢の二八そばをこだわりの 出汁で」。京都で和食の粋を極めた料理人が腕を ふるい、細かな「しごと」の詰まった日本料理を 提供しています。

社長コメント: 古民家を改装した風情あるお店。 ソフトクリームも売っていますよ!

とまとらぁーめん あかり



営業時間:11:30~15:00

定休日:火曜日

おすすめポイント: 「2度美味しい!トマトラーメ ン」。トマトの旨味をじっくり味わえます。 社長コメント:締めのごはんを追加!トマトリ

ゾットが最高です!

蕎麦十酒二雲母



営業時間:11:30~14:30.17:30~21:00 定休日:木曜日

おすすめポイント:「丼も美味しいお蕎麦屋さん」。 内装もユニークで男女問わず楽しめます。 社長コメント: どんぶりとのセットがおいしい

お店です。おすすめは野菜天丼!

ANTIQUA TREE CAFE



営業時間:火水木金9:30~17:00 ±10:30~22:00

定休日:日曜日·月曜日·第三土曜日

おすすめポイント: 「洗練されたと快適空間に融け 込む緑」。ホテルの料理長やイタリアへの留学経験 のある本格イタリアンシェフがお届けするお料理 をお手頃価格で。

社長コメント:1Fはアパレルと雑貨が売って います。とにかくおしゃれで料理も最高です!

やきとり克蔵

営業時間:月火水木17:30~0:30

金土17:00~1:00.日祝17:00~0:00

定休日:不定休

おすすめポイント: 「豊富なメニューを秘伝のタレ で」。定番の部位から希少部位まで様々な種類を ゆったりくつろげる掘りごたつで味わえます。 社長コメント:とろけるキモは絶品!他では食べ られないおいしさです!

和泉センターの 今月のピカイチに見事選ばれたのは、 パートリーダーの坂井さん!



坂井さんは去年の8月からパートリーダーになっ た方です。まだ日が浅いですが、プレッシャーに 負けることなく、むしろパートリーダーになって からのほうが本領発揮していると思います。責 任感がありますし、やると決めた作業はその日 に必ず終わらせるなど、いつも前向きさを行動 で示してくれるので周りの人もそれについていき ます。私がいないときもパートの皆さんの面倒を 見たりと、とても頼りがいのある方です。

今後期待していること

今後は作業中でも視野を 広く持ち、もっと周りを巻 き込んでいって欲しいです。 サブリーダーもいるのでど んどん頼って良いと思いま す。自信をつけて、さらに リーダーシップを発揮して もらいたいです!

和泉センターの皆さんにメッセージ

いつも本当にありがとうございます。各ポジション大変だと思いますが、お客様のため に1件でも多く出荷しようと、日々頑張ってくれて感謝の気持ちで一杯です。これから

| 土肥社長からもコメントをいただきました!

いつもありがとうございます。坂井さんがいつも優しく、パートさんを引っ張ってくれ ているお陰で、お客様にも「心から安心できるサービス」と、とても高く評価されて

今月のbukken spirits

bukken spirits とは働く仲間としての共通の価観です。

物研で働く皆さんがこの言葉に共感していただくことを切に願っています。今月はこの3つをご紹介します。

小さなミスを叱り、大きなミスを許す 【失敗の大は評価に値する、小は怠惰である】

大きなミスは、自分以上のものにチャレンジ したという事で、そのチャレンジした考働を 認めることが大切である。チャレンジしたも のは自ら反省し次につなげる。しかし、小さ なミスは徹底的に叱らなければならない。自 分ができるのにやらなかったことは怠けてい て、努力をしないからである。そのものには 反省を促さなければ気づかない。

人間尊重

【可能性を見る】

人は誰でも大きな可能性を 持っている。見た目やその 時の姿勢態度も評価の対 象であるが、もっと大切な のはその人の持つ可能性 である。今は未だない未知 なるものを見ることである。 それはその人間を尊重する ことから始まる。

良質の問いを持つ

相手から良質の答えを聴 こうと思えば、良質な問 いをすることが必要とな る。良質の問いからしか 質の高いコミュニケー ションは生まれない。



